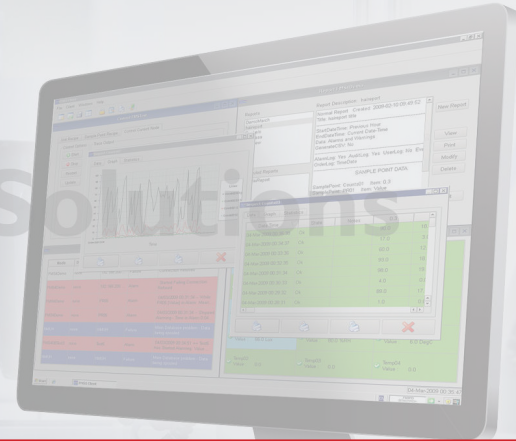


Wir suchen zum möglichst sofortigen Eintritt:

**Vertriebsingenieur für Monitoring Systeme,
Mess- und Analysetechnik im Bereich
Life Sciences und Pharma in Deutschland
Nord. (m/w/d)**



Seit über 30 Jahren ist der Name PMT Partikel-Messtechnik GmbH eine feste Größe für die produzierende Industrie reiner Medien. Die PMT implementiert Stand-alone und komplexe High-End Lösungen im Bereich Partikelmesstechnik, Prozessanalysetechnik (u.a. mikrobiologisch) und Monitoring für Industrieunternehmen - u.a. für die „Big Player“ der Branchen Pharmazie, Biotechnologie, Medizintechnik und Halbleiter. Wir bieten unseren Kunden fachliche Kompetenz, verlässliche und zugeschnittene Lösungen, und neueste Innovationen für prozessüberwachende Messtechnik. Unser Slogan „Together we create solutions“ steht für den Geist des gesamten PMT Teams und wird von unseren Kunden hochgeschätzt. Wir sind stolz auf unsere Stellung im Markt.

Ihre Aufgaben:

Zusammen mit unseren Kunden beraten, erarbeiten und verkaufen Sie im Direktvertrieb bedarfsgerechte Lösungen, einzelne und komplexe Messsysteme zur Überwachung von Reinräumen und reinen Medien. Sie übernehmen Verantwortung für Ihr Vertriebsgebiet und gestalten eigenverantwortlich Verkaufsverhandlungen. Durch Ihre lösungsorientierte Ausrichtung erarbeiten Sie eigenständig wirtschaftliche Angebote und schließen Projekte zielstrebig mit Verkäufen ab.

Das Erkennen und Herausarbeiten von Kundenbedarfen meistern Sie mit einem hohen Maß an Empathie und schneller Auffassungsgabe für komplexe Sachverhalte über wissenschaftliche und ingenieurmäßige Grenzen hinweg und bringen diese über ein Lösungskonzept für den Kunden in Einklang.

Nach umfassender Schulung können Sie eigenständige Beratungen und Hilfestellung bei der Ausarbeitung von bedarfsgerechten Spezifikationen für den Kunden liefern. Ausstellung und Präsentationen unserer Lösungen und Produkte auf Fachmessen und beim Kunden fallen Ihnen leicht, durch Ihre Lust mit Menschen zu interagieren.

Profil:

- Sie sind hochmotiviert, zielorientiert, erfolgshungrig und bereit spannende Projekte im Vertriebsaußendienst zum Abschluss zu bringen
- Sie sind interessiert daran, eine erfolgsversprechende Karriere in einem sehr dynamischen Umfeld zu starten
- Abgeschlossenes Studium in den relevanten Bereichen (Biotechnologie, Verfahrenstechnik oder verwandte Fachrichtungen)
- Gutes Englisch zur mündlichen und schriftlichen Verständigung in international agierenden Großunternehmen sowie intern in der internationalen PMT Gruppe
- Idealerweise erste Erfahrungen im GMP-Umfeld und erste Erfahrungen im Direktvertrieb erklärungsbedürftiger High-End Investitionsgüter (Analysetechnik/Messtechnik)

Es erwartet Sie:

- Eine verantwortungsvolle Tätigkeit in einem international aufgestellten, innovativen Team mit hohem Maß an Eigenverantwortung.
- Eine solide Grundvergütung mit der Möglichkeit, Ihr Gehalt durch variable Beteiligungen an Ihrem Verkaufserfolg stetig zu steigern
- Benefits (Dienstwagen, etc. ...)

Wir freuen uns über Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen an d.jessen@pmt.eu.